

Kunderådgiver til showroom - Denmark

Salgsdrevet kunderådgiver til showroom i Odense

Brænder du for salg, kundekontakt og gode kundeoplevelser?

Motiveres du af at følge salget helt til dørs, og skabe tillid gennem professionel rådgivning? Så er det måske dig, vi søger til vores showroom i Odense.

Hos Sparvinduer søger vi en engageret kunderådgiver, der trives i en hverdag med tempo, ansvar og masser af kundekontakt. Du bliver en vigtig del af vores showroom, hvor din opgave er at hjælpe kunderne sikkert fra inspiration og rådgivning til den endelige beslutning.

Din rolle

Som kunderådgiver bliver du ansvarlig for at skabe gode kundeoplevelser og sikre, at kunderne føler sig godt hjulpet gennem hele processen.

Du rådgiver kunder om vores løsninger, afdækker deres behov og omsætter dialogen til konkrete tilbud og ordrer. Samtidig følger du aktivt op på tilbud og kundedialoger, så salget hele tiden drives fremad.

Du bliver også en vigtig del af den daglige drift i showroomet, som altid skal fremstå indbydende, professionelt og salgsklart.

Stillingen kræver, at du arbejder fra showroomet i åbningstiderne, herunder også lørdage.

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med salg og kundekontakt
- Er motiveret af at skabe resultater og følge salget til dørs
- Arbejder struktureret og følger op på dine opgaver
- Er god til at skabe relationer og opbygge tillid
- Trives i en hverdag med mange bolde i luften
- Er serviceminded og sætter en ære i gode kundeoplevelser
- Har flair for IT og gerne erfaring med tilbuds- eller ordresystemer

Det får du hos os

- Et selvstændigt job med ansvar og indflydelse
- En hverdag med høj aktivitet og tæt kundekontakt
- Mulighed for at præge kundeoplevelsen i showroomet
- Et stærkt team med ambitioner og godt samarbejde
- En virksomhed i udvikling med fokus på kvalitet og service

Kort sagt

Vi leder ikke efter en, der bare passer et showroom.

Vi leder efter en, der tager ejerskab, driver salget fremad og skaber kundeoplevelser, der gør en forskel.